

UE - Tipps

Sehr geehrte Leser,

„der Mai ist gekommen, die Bäume schlagen aus, da bleibe, wer Lust hat, mit Sorgen zu Haus“. So lauten die ersten Zeilen eines bekannten Kinder- und Volksliedes. Wir hoffen, dass Sie den Weg in den Mai bereits mit viel Energie und positiven Gedanken gefunden haben. Vieles gibt es in diesen Tagen zu entdecken, wir haben für Sie ein tolles Programm zusammengestellt: Neue Referenten, neue Städte, neue Vorträge und eine Menge an WISSEN. Es liegt nun an Ihnen die Chance beim Schopf zu packen und zuzugreifen.



Holen Sie sich Ihr Wissen - ganz persönlich - bei einem der spannenden und wissensreichen Abende, sehen Sie dabei, wenn es heißt: VON DEN BESTEN PROFITIEREN - komprimiertes Wissen in packenden und informativen Abendvorträgen.

Einen kleinen Vorgeschmack zum Vortrag „Siegen ohne zu kämpfen“ erhalten Sie in unserem Interview mit dem Referenten des Monats. Damit Sie sich zukünftig mit Gelassenheit, Ruhe und viel positiver Kraft in Ihren Alltag stürzen können.

Wir freuen uns auf Sie und wünschen Ihnen nun viel Spaß beim Lesen des Newsletters.

Ihr Team von Unternehmen Erfolg®



P.S.: Falls Sie sich die **UE-Tipps** ausdrucken möchten, können Sie sie [hier](#) im systemunabhängigen PDF-Format downloaden und danach ausdrucken. Ab sofort haben Sie bei uns zusätzlich die Möglichkeit, sich unserer **XING-Gruppe** anzuschließen und rund um die Vortragsthemen und Wissensabende aktiv dabei zu sein – wir laden Sie herzlich dazu ein.

Wir als Unternehmen Erfolg® sind nicht allein in dem Bemühen, unseren LeserInnen gut aufbereitete und wertvolle Informationen bereitzustellen. Weitere empfehlenswerte Newsletter zu diversen Themen finden Sie [hier](#).

Inhalt

- | | |
|----------------------------------|--|
| 1.ReferentdesMonats: | BernhardMoestl |
| 2.BuchdesMonats: | „DasGlückderPellkartoffeln“vonSabineAsgodom |
| 3.Gewinnspiel: | EUROVISION2010 |
| 4.neueVortragsreihen2010: | Neustarts |
| 5.laufendeVortragsreihen: | WenigeRestplätzebuchbar |

1 ReferentdesMonats:

BernhardMoestl

InternationalShaoLinInstitutee.V.

Frage:DieKunstderShaolinMönchebestehtinerster Liniedarin unschlagbareEnergieausGedankenkraftzuschöpfen.Wieistesmöglich, dasswireinenTeildieserGedankenzuunserenwerdenlassen?

Die eigentliche Kunst der Shaolin-Mönche ist das Sich-bewusstmachen von Sachverhalten und Fähigkeiten. Es ist das Wissen, dass alles für denjenigen vorhanden ist, der bereit ist, es anzunehmen. Lassen Sie mich ein Beispiel geben: Ein Elefant ist so stark, dass er hundert Menschen zugleich besiegen könnte. Er weiß das aber nicht und lässt sich daher von einem einzigen Menschen unterdrücken. Auch Menschen begrenzen sich in ihrem Denken selbst und verhindern daher ganz gezielt, dass sie bestimmte Ziele erreichen. Das hat man in Shaolin erkannt und sozusagen abgestellt. Damit diese Gedanken zu unseren werden, brauchen wir vor allem die Bereitschaft zu akzeptieren, dass alle Kraft nur aus uns selbst kommen kann.



Frage: SiewareneinigeZeitimShaolinKlosterundhabendortIhrepersönlichenErfahrungen machendürfen. Waswaren fürSiediebleibendstenEindrückeundhatSieammeistengeprägt?

Am meisten fasziniert hat mich das Gefühl, dass die Mönche von Shaolin einer körperlichen und geistigen Sondereinheit angehören. In Shaolin ist nichts mittelmäßig, Shaolin ist Perfektion. Perfektion im Kämpfen, im Denken und im Handeln. Selbst die Kampftechnik wurde 1500 Jahre lang verbessert und hat einen unglaublichen Reifegrad erreicht. Genau diese Perfektion strahlen auch die Mönche aus. Wer weiß, dass er unbesiegbar ist, muss sich nicht mehr damit abgeben, andere Menschen aus Unsicherheit heraus zu kritisieren oder herunter zu machen. Gleichzeitig haben die Mönche nicht Ansprüche an alle anderen sondern ausschließlich an sich selbst.

Frage: WieschaffenwiresmitderKraftdesDenkens zuinnererRuheundGelassenheitzukommen, ohnedasswirgleichkomplettunserenAlltagändernmüssen?

Durch Bewusstsein und gezieltes Sich-bewusstmachen. Wir können zum Beispiel das Entstehen von Emotionen wie Zorn oder Angst nicht verhindern. Aber wir können lernen, mit ihnen umzugehen. Man kann sich mit etwas Übung gleichsam zur Gelassenheit zwingen, indem man nicht unbedacht dem ersten Handlungs-Impuls nachgibt. Wenn mich jemand beschimpft oder sonst wie provoziert, macht er mir gleichsam ein Angebot für einen Kampf. Es liegt aber dann an mir, dieses Angebot anzunehmen oder zu ignorieren. Gleichzeitig durch die Bereitschaft, auch das zu sehen, was nach unserer Meinung eigentlich nicht sein darf. Wir müssen Herausforderungen als das annehmen, was sie sind und dabei nichts beschönigen. Wer einen Angriff nicht als solchen wahr haben will, hat den Sieg bereits verspielt.

Frage: IhrBuchzeigt12Lebensprinzipien,mitdenen esungeltingelassenineinenStreitzugehen, entschlossenaufzutreten, dieeigenePositionzuvertretenunddabeiimmernochimEinklangmituns selbstzubleiben. Dasklingunglaublichspannend–wieschaffenSieesganzpersönlichdiese12 Lebensprinzipienanzuwendenundvorallemzielgenau einzusetzen?

Durch oben beschriebenes Bewusstmachen. Beim Schreiben meiner Bücher beobachte ich vor allem mich selbst. Immer wieder komme ich dann in Situationen, in denen ich anders handle als ich eigentlich möchte. Dann frage ich mich: "Warum hast du das jetzt getan? Was hat dich dazu gebracht, so zu handeln?" Wenn man sich auf diese Weise mit sich selbst beschäftigt, merkt man nach einiger Zeit, wie man von seiner Umwelt und vor allem vom eigenen Denken manipuliert wird. Ich versuche immer aus Notwendigkeit und nicht aus Emotion heraus zu handeln, von allen zu lernen und Ziele nicht zu träumen sondern zu erreichen.

Frage: SielebeninWien,sindAutor,Photograph,TrainerundReiseleiterfürAsien.WorinsehenSie dengrößtenUnterschiedderwestlichenzurasiatischenWelt, undaufwelchebedeutenden Änderungenwerdenwirunseinstellenmüssen?

Der wohl größte Unterschied zwischen der "westlichen" und der "östlichen" Welt ist die Tatsache, dass Europäer sich lieber darum sorgen, die anderen schlecht zu machen, während Asiaten darauf schauen, selbst besser zu sein. Asiaten interessieren sich grundsätzlich mehr für sich selbst als für die anderen. Es ist ihnen nicht wichtig, was die Mitmenschen von ihnen denken, sondern dass sie ihr Ziel erreichen. (Anmerkung: Die japanische Gesellschaft bildet hier eine gewisse Ausnahme.) Asiaten halten wenig von Vorschriften und Regeln, revoltieren aber sehr selten offen dagegen. Wenn ein Asiate etwas nicht tun möchte, dann tut er es einfach nicht. Ohne Streit und immer mit einem freundlichen Lächeln zwar, aber es passiert nicht. Gleichzeitig akzeptieren die Asiaten (wieder mit Ausnahme von Japan) keine "Papierautoritäten". Gefragt ist nicht, ob Sie neun- oder dreizehnfacher Doktor sind, sondern lediglich, was Sie darstellen. Ein Vietnameser hat es einmal mit dem Satz auf den Punkt gebracht: "Wenn uns die Regierung verbietet, etwas vor dem Haus zu tun dann tun wir es eben hinter dem Haus." Wenn man mit Asiaten klar kommen möchte, muss man akzeptieren, dass gerade dort nicht immer alles das ist, wonach es aussieht.

Frage: AsiatischeKampfkunstinunterschiedlichenFormenistbeiunsmittlerweileschonfastzum Trendsportgeworden.BeunruhigtSiedasodersehenSieinderKampfkunst–alsoim„Kämpfen“– auchpositiveAnsätze?

Kampfkunst ist, wie viele andere Dinge auch, an sich weder gut noch schlecht. Es ist einzig die Frage, was man daraus macht. So kann ein guter Kämpfer einen Kampf herausfordern oder aber auch vermeiden. Das Motto von Shaolin lautet: Lerne so gut kämpfen, dass du niemals kämpfen musst. Wenn sie nicht missbraucht wird, hat Kampfkunst, die auch immer eine Auseinandersetzung mit sich selbst und den eigenen Fähigkeiten und Grenzen ist, durchaus viele positive Seiten. Ohne sie hätte auch das Kloster Shaolin nicht 1500 Jahre überleben können.

Frage: WasserwartetunsbeihremVortragvon2Stunden,undmitwelchemLeitsatzneben„Dumusst nichtkämpfenumzusiegen“gehenwirinachHause?

Es erwartet Sie eine Reise zu Ihrem Denken, Ihren Fähigkeiten und Ihrer inneren Kraft. Ich werde an vielen Beispielen zeigen, wie Gegner Sie zum Kampf provozieren und wie Sie mittels zwölf einfacher Lebensprinzipien jeden Kampf in einen Sieg verwandeln. Der zweite Leitsatz stammt von Lü Bu Wei: "Die Möglichkeit des Sieges darf man nicht bei anderen suchen sondern muss sie in sich selbst finden." Genau dabei möchte ich die Teilnehmer unterstützen.

ErlebenSieBernhardMoestmitseinemVortrag„Sieg ohnezukämpfen“aufunsererBühne„VondenBestenprofitieren“infolgenderStadt:

- Wien „ERFOLGSIMPULSE 2010 – Von den Besten profitieren“ am 04. Oktober 2010

[Zur Übersicht](#)

Wie viel brauchen wir zum guten Leben?

Die Welt dreht sich immer schneller, die Gesellschaft verändert sich, nichts ist mehr, wie es einmal war. Aber all dies ist kein Grund zum Jammern. Sabine Asgodom und Siegfried Brockert zeigen, wie jeder Mensch in stürmischen Zeiten am eigenen Glück feilen kann, wie er Gemeinschaft und Geborgenheit erleben und sich die Umgebung schaffen kann, die Lebensfreude ermöglicht.

Das Ziel: Einfach zufrieden sein.

Erleben Sie Frau Asgodom auf der Bühne „Von den Besten profitieren“:

- in Düsseldorf am 02.06.2010 – emotion.vorträge 2010
- in München am 28.06.2010 – emotion.vorträge 2010
- in Hamburg am 23.09.2010 – emotion.vorträge 2010
- in Nürnberg am 28.09.2010 – Anstoß zum Erfolg 2010
- in Zürich am 10.11.2010 – emotion.vorträge 2010
- in Essen am 29.11.2010 – Von den Besten profitieren 2010
- in Potsdam am 15.02.2011 – 2. MAZ-Erfolgsforum



Erschienen ist das Buch im KÖSEL Verlag und bereits für 17,95 Euro erhältlich. ISBN 978-3-466-30844-6

[Zur Übersicht](#)

3 Gewinnspiel

EUROVISION2010

Am Samstag 29.05.2010 hat Lena Meyer-Landrut als „Unser Star für Oslo“ ihren großen Auftritt beim Eurovision Song Contest und vertritt Deutschland mit dem Titel „Satellite“. Unsere Gewinnspielfrage diesen Monat lautet:

Welcher der nachfolgenden 5 deutschen Titelbeiträge konnte zwar nicht gewinnen, holte für Deutschland jedoch einetollenzweiten Platz:

- a) Dschinghis Khan "Dschinghis Khan"
- b) Guindo Horn "Guindo hat euch lieb"
- c) Wind "Lass die Sonne in dein Herz"
- d) Max Mutzke "Can't Wait Until Tonight"
- e) Texas Lightning "No No Never"

Unter allen richtigen Antworten, die bis zum 15.06.2010 per E-Mail an Gewinnspiel@unternehmen-erfolg.de gesendet werden, verlosen wir 3 Bücher von Sabine Asgodom „Das Glück der Pellkartoffeln*“.

Die richtige Antwort der letzten Gewinnspielfrage war Antwort B) *weilsichdieBananenfingernachoben streckenunddemLichtentgegenwachsen,sobalddieBlütendeckblätterabgefallensind.*

Den **zehn** Gewinnern

- Cornelia Sierks
- Gabriele Schweiger
- Irmgard Kaiser
- Johann Hermann
- Peter Grebesich
- Imke Krebs
- Manfred Sinspelt
- Theo Heck
- Judith Novak
- Sabine Loschky

gratulieren wir sehr herzlich und wünschen viel Spaß beim Lesen. Sie erhalten das Buch „WARUM“.

[Zur Übersicht](#)

4 neue Vortragsreihen 2010:

Neustarts

Unter www.unternehmen-erfolg.de finden Sie alle wichtigen Informationen sowie Details zu den einzelnen Vorträgen der Referenten/innen und Terminen, an denen Sie live dabei sein können. Einfach auf die entsprechende Stadt klicken und Sie sind mitten drin.



TIPP:

Im Fußball-WM-Jahr präsentieren wir Ihnen den Fußball-Experten Urs Meier ebenfalls auf der Bühne „Von den Besten profitieren“. Sie können ihn live in folgenden Städten erleben:

- Trier „Vortragsreihe ERFOLG 2010“ am **31.05.2010**
- Erfurt „Erfolgsforum Thüringen 2010“ am **17.08.2010**
- Nürnberg „Anstoß zum Erfolg 2010“ am **26.10.2010**
- Hannover „HAZ-Expertenforum 2010“ am **02.11.2010**
- Kempten „ALLGÄU IMPULSE 2010“ am **29.11.2010**

Stadt:	Titel:	Starttermin:
Essen*	Von den Besten profitieren 2010	31.05.2010
Düsseldorf	emotion.vorträge 2010	02.06.2010
München	emotion.vorträge 2010	28.06.2010
Zürich	emotion.vorträge 2010	25.08.2010
Hamburg	emotion.vorträge 2010	26.08.2010
Bamberg	ERFOLGSFORUM FRANKEN 2010	21.09.2010
Braunschweig	IMPULSE FÜR DIE REGION 2010	06.10.2010



*Essen: buchbar nur noch im Abo – Prof. Samy Molcho

[Zur Übersicht](#)

5 laufendeVortragsreihen:

wenigeRestplätze

Stadt:	Titel:	Ende:	ausgebucht:
Bamberg	Erfolgsforum Franken	08.06.2010	
Augsburg	Formel Erfolg 2009-2010	14.06.2010	
Chemnitz*	Von den Besten profitieren 2009/2010	16.06.2010	
Saarbrücken	Impulse 2010	16./17.06.2010	
Würzburg	ERFOLGSFORUM im VCC WÜRZBURG	26.10.2010	
Rottweil	Denkanstöße 2010	10.11.2010	
Lübeck	Erfolg erleben – erfolgreich sein.	18.11.2010	Restplätze!
Kempten	Denkanstöße 2010	10.11.2010	
Erfurt	Erfolgsforum Thüringen 2010	30.11.2010	
München	Süddeutsche Zeitung	30.11.2010	
Frankfurt	Forum Erfolg 2010	01.12.2010	
Trier	Vortragsreihe ERFOLG 2010	06.12.2010	
Wien	ERFOLGSIMPULSE 2010	06.12.2010	
Nürnberg	Anstoß zum Erfolg 2010	07.12.2010	Restplätze!
Hannover	HAZ-Expertenforum 2010	07.12.2010	Restplätze!
Kiel	KN-Forum: Wissen 2010	07.12.2010	Restplätze!
Mainz*	Wege zum Erfolg 2010	07.12.2010	
Bielefeld	Impulsgeber 2010	09.12.2010	
Stuttgart	DENKANSTÖSSE 2010	09.12.2010	Restplätze!
Berlin	Berliner Morgenpost Expertenforum	09.12.2010	
Potsdam	2. MAZ-Erfolgsforum	12.04.2011	



* „Von den Besten profitieren 2009/2010“: mit freundlicher Unterstützung der Telefonbuch-Verlag Sachsen GmbH & Co. KG

*Mainz „Wege zum Erfolg 2010“ mit freundlicher Unterstützung des Sporttreff Mainz



Buchen Sie gleich jetzt - solange der Vorrat reicht - unter: www.unternehmen-erfolg.de.

[Zur Übersicht](#)

Freuen wir uns auf spannende Vortragsabende in den nächsten Wochen. Wir heißen Sie:
HERZLICH WILLKOMMEN.

Für ganz konkrete und persönliche Wünsche zu allen startenden oder laufenden Vortragsreihen und Wissensabenden stehen wir Ihnen unter unserem Service-Telefon: 0700 / 83 26 78 33* gerne zur Verfügung.

IHR UE-TEAM

*max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Deutschen Telekom



[Zur Übersicht](#)

Dieser Newsletter wurde an Sie versandt, weil Sie sich bei Unternehmen Erfolg® mit der E-Mail Adresse sk@w3work.de eingetragen haben.

Wenn Sie den Newsletter künftig nicht mehr erhalten wollen, klicken Sie bitte [hier](#).

Wenn Sie Ihre persönlichen Angaben oder Ihre E-Mail-Adresse ändern möchten, klicken Sie bitte [hier](#).

Sollten Sie bei dieser E-Mail Darstellungsprobleme haben, klicken Sie bitte [hier](#).

Adresse,ImpressumundCopyright©2010

Unternehmen Erfolg® GmbH
Ismaninger Straße 47
D-85356 Freising
Telefon: +49.(0)8161.9919.0

Telefax: +49.(0)8161.9919.19
E-Mail: info@unternehmen-erfolg.de
Web: www.unternehmen-erfolg.com

Haftungshinweis:

Unternehmen Erfolg® übernimmt keine Haftung oder Garantie für die Inhalte externer Links; für den Inhalt der verlinkten Seiten sind ausschließlich deren Betreiber verantwortlich.

powered by 